PLAN DE NEGOCIOS HINODE REOVLUTIÓN

PLAN DE COMPESACIÓN

HINODE GROUP

ES-INT

¡Bienvenido(a) al HINODE Group!

Me encuentro muy emocionado que hagas parte de del HINODE Group compartas nuestra visión y propósito de ayudar a las personas de transformar sus vidas.
En las últimas tres décadas, basados en nuestras raíces sólidas y sencillas, la mayor empresa de marketing multinivel, con bases sólidas y una creencia inquebrantable.

Somos una multinacional 100% brasileña, nacida hace más de 30 años en São Paulo, con influencia en los sectores de belleza, perfumería, higiene personal y bienestar, contamos una estructura ganadora que incluye una fábrica en Jandira-SP con 12 mil metros metros cuadrados y el centro de distribución propio en Extrema–MG. Adicional, estamos en el mejor momento de la compañía que es un plan de expansión local y global.
Todo esto fue posible gracias a un plan de negocios accesible y rentable, que reconoce y premia a las personas decididas, valientes, comprometidas con su eOVlución y a nuestros productos premiados con calidad reconocida por el mercado, enfocados en la belleza desde adentro hacia afuera y desde afuera para adentro.
Con espíritu pionero, tecnología y amor por la eOVlución, construyamos juntos una historia aún más victoriosa. Además de nuestros productos, ahora ofrecemos una gama de servicios a nuestros Emprendedores. También presentamos una serie de capacitaciones enfocadas en el desarrollo personal y profesional de quienes creen en nuestra misión y herramientas digitales que contribuyen al trabajo y las ventas.

Felicitaciones por la decisión y escribamos juntos esta gran historia.

Sandro Rodrigues
Presidente do HINODE Group

ÍNDICE

1. INTRODUCCIÓN *5*
1.2 LA MARCA HINODE 5
1.3 NUESTRO PROPÓSITO 5
1.4 NUESTRO MANIFESTO *6*
1.5 NUESTROS VALORES 7
1.5 OPORTUNIDAD DE NEGÓCIO 8
1.6 INFORMACIÓN INICIAL 9
1.6.1 COMPRA Y VENTA DE PRODUCTOS HINODE 10
1.7 UNIVERSIDAD HINODE (UH) 11
2. PLAN DE BONIFICACIÓN *13*
2.1 PASO A PASO PARA INICIAR SU NEGÓCIO 14
2.1.1 MODELOS DE ENTRADA 14
2.1.2 UPGRADE 15
2.2 PROGRAMA HINODE PLUS 16
2.3 PROGRAMA HINODE BOX – AUTOENVÍO 18
2.4 PAGO DE BONOS 19
3. PUNTUACIÓN: DEFINICIONES BÁSICAS 20
3.1 ACUMULACIÓN DE PUNTOS. 20
3.2 PUNTOS PERSONALES (PP), PUNTOS DE ACUMULACIÓN (PA) Y REGLAS DE ACTIVACIÓN: 20
3.3 CALENDARIO DE CIERRE DE CICLO 21
3.4 PROGRAMA LEADS 22
4. GRADUACIÓNES Y RECONOCIMIENTOS *23*
4.1 CUADRO RESUMEN DE CALIFICACIONES 24
4.2 CALIFICACIONES - DEFINICIONES: 26
5. FORMAS DE GANAR - BONIFICACIÓN *29*
LUCRO EN LA REVENTA 29
1-BONO EQUIPO DE REVENTA 29
2- GANANCIA EN LA VENTA DIGITAL 30
3- BONO DE PRIMER PEDIDO 31
4- BONO 3D 32

5- BONO UNILEVEL 34

6- BONO MATCHING 34

7- BONO DIAMANTE 35

8- BONO TRIPLE DIAMANTE 36

9- BONO IMPERIAL 37

6. PREMIACIÓN / RECONOCIMIENTOS Y TÍTULOS DE GRADUACIÓN ***38***

6.1 REGLAS DE BONO DE VIAJE 39

6.2 REGLAS BONO SUEÑO 41

7. PERLAS ***42***

7.1 REGLAS DEL PROGRAMA 43

7.2 ¿CÓMO CONVERTIRSE EN UNA PERLA? 43

7.3 ¿CÓMO CONVERTIRSE EN ENTRENADORAS PERLAS? 44

7.3.1 REGLA PARA NUEVOS ENTRENADORES: 44

7.3.2 MANTENIMIENTO DEL STATUS DE ENTRENADORA: 44

8. Acelerador ***45***

GLOSARIO ***46***

Anexo: ***50***

1. INTRODUCCIÓN

1.1 CONOCIENDO A LA FAMILIA RODRIGUES

Adelaide Garcia da Silva aprendió desde temprana edad a luchar por sus sueños. A los nueve años se mudó a São Paulo con su familia, que huía de la sequía en Bahía. Francisco Rodrigues, nacido en Andradina, en el interior de São Paulo, es el mayor de seis hermanos, fue el que más estudió: completó la escuela primaria. A los 16 años decidió mudarse, solo, a São Paulo. Tomó el curso para convertirse en mecánico.

Ambos se adentraron juntos en el mundo de la venta directa, indicados por un amigo, y dieron el gran paso de apostar por este mercado. Criaron a sus cuatro hijos Sandro, Alessandro, Crisciane y Leandro dentro del mundo de la cosmética, desde la época en que los productos se fabricaban en el garaje de la antigua casa familiar. Poco a poco, los sus hijos tomaron el control de la empresa.

“Sucedió naturalmente y cada uno se encontró dentro de sus afinidades: Sandro en la dirección (Presidente), Alessandro con Productos y Marketing (Presidente del Comité de Innovación de Producto), Crisciane en la relación (Presidente del Comité de Líderes) y Leandro para planificación y logística (Presidente del Comité de Finanzas, Riesgos y Auditoría)”, dice Adelaide.

1.2 LA MARCA HINODE

HINODE es una palabra de origen japonés que significa "El primer rayo de sol del primer día del año". En Japón es un hábito cultural agradecer a Dios en oración por un año más que ha terminado y renovar sus pedidos de bendiciones para el año que viene. HINODE es el Sol Naciente, es la certeza de que, cada día, cuando aparece el sol, se revelan numerosas posibilidades.

1.3 NUESTRO PROPÓSITO

¡Ofrecer a las personas la oportunidad de transformar sus vidas!

Creemos que tenemos un papel mayor en la sociedad, ser un agente transformador en la vida de millones de personas, brindando una oportunidad única para cambiar sus vidas. Vemos en cada persona un potencial Emprendedor y, por ello, ofrecemos todas las herramientas para que se desarrolle profesionalmente. Para que puedan alcanzar sus metas personales, cumplir sus sueños y construir un nuevo futuro para su familia. Es esta creencia la que nos mueve y nuestra verdadera razón de existir.

1.4 NUESTRO MANIFESTO

El sol nunca se rinde.
Ni siquiera en la oscuridad de la madrugada
avanza con valentía
Nada puede apagar su luz:
En algún momento amanecerá.

En HINODE, la determinación
de los primeros rayos de la mañana
ilumina nuestra jornada para siempre.
Está en nuestro nombre, HINODE (HINODE) es "sol naciente",
porque estamos hechos por personas que creen que,
todos los días, cuando sale el sol,
se revelan innumerables posibilidades.
Nuevos sueños, oportunidades, nuevos comienzos.
Eso es HINODE.

Es creer que hay una elección de vida cada amanecer.
Es saber que una estrella nunca deja de brillar.
Es decidir, todos los días, el camino del bienestar
y de la belleza, haciendo todo lo posible para cuidar de sí mismo,
de los otros y del mundo.

1.5 NUESTROS VALORES

“Fe y creencia inquebrantable”	Nuestra Fe nos mueve. Creemos que, con optimismo y resiliencia, somos capaces de alcanzar nuestros mayores sueños. Mismo en los momentos de oscuridad, avanzamos con valentía. **Se trata de nunca dejar de creer.**
“Sin esfuerzo no hay resultado”	Creemos que el esfuerzo conduce a resultados extraordinarios. Para nosotros, nada importa más que la actitud de las personas y el impacto de las acciones. Esta es nuestra forma de actuar y reconocer a todos aquellos que lo hacen posible. **Es sobre hacer para merecer.**
“Triunfar solo vale si es en plural”	Nos inspira el poder del colectiOV y celebramos juntos los méritos de nuestros logros. Abrazar la pluralidad es nuestro compromiso con una sociedad más democrática, ética y creativa. **Se trata del poder de ser una red.**
“Nada es tan bueno que no se puede mejorar”	No somos perfectos, pero prometemos ser un poco mejores cada día. Con inconformismo, humildad y proactividad, buscamos a diario nuevas formas de eOVlucionar. **Se trata de no conformarse nunca.**
“Cada vez más simples, cada vez más juntos, cada vez más fuertes	Nos apasiona lo que hacemos, orgullosos de nuestros orígenes y sencillos en esencia. Creemos que las relaciones honestas, francas y transparentes nos llevan más allá. **Se trata de la fuerza de la simplicidad.**
“Cuida de ti, de los demás y del mundo”	Nuestra forma de cuidar es generosa y para todos. Cada despertar del sol es una oportunidad para decidirse por el camino de la confianza en uno mismo, la belleza y el bienestar. Una oportunidad para transformar nuestra vida y la de quienes nos rodean. **Se trata de cuidarse por intero.**

1.5 OPORTUNIDAD DE NEGÓCIO

HINODE Group ofrece un equipo constantemente enfocado en la investigación, desarrollo de productos y servicios en la distribución de Cosméticos, Maquillaje, Fragancias, Higiene Personal, Infantil, Bienestar y performance (Desempeño), con alta calidad, que ofrecen nuevas fuentes de ganancias, generando oportunidades profesionales, reconocimiento y crecimiento personal.
La venta directa es un sistema de comercialización de bienes de consumo basado en el contacto personal entre Ejecutivos y compradores, fuera de un establecimiento comercial fijo

El sistema de venta directa ofrece ventajas para todos los inOVlucrados:
Para empresas: la venta directa inOVlucra a los más diversos sectores de la economía, desde cosméticos y productos de limpieza hasta envases de plástico para alimentos y suplementos nutricionales. Y una de las grandes ventajas para las empresas es el potencial de ampliar el alcance geográfico de sus productos

Para el consumidor: la venta directa representa un servicio personalizado que no existe en el mercadeo de ventas tradicional;

Para la sociedad: es una forma de contribuir a minimizar el problema del desempleo, así como la oportunidad de complementar los ingresos familiares, generando más riqueza para el país.

Los tipos más comunes de ventas directas son:
"Puerta a puerta": modalidad más tradicional. Aqui, el Ejecutivo va al domicilio o lugar de trabajo del cliente para demostrar las características de los productos o servicios que ofrece, así como presentar benefícios y resolver todas las dudas al mismo tiempo. Las ventas se pueden realizar inmediatamente después de la demostración o más tarde;

Catálogo: el Emprendedor ofrece un catálogo de productos a los clientes potenciales, ya sea en su lugar de trabajo o en su casa. La ventaja para el cliente es que dispone de más tiempo para analizar y seleccionar los productos o servicios que más le interesan y, por tanto, encargar

directamente al Emprendedor. La estrategia del catálogo es muy utilizada cuando los productos ya son bien conocidos por los consumidores;

Internet/Redes Sociales: esta es la modalidad de mayor crecimiento en los últimos años y ha permitido a los Emprendedores de venta directa llegar a un mayor número de clientes potenciales. A través de las principales redes sociales, sitios web o aplicaciones, es posible enviar catálogos electrónicos, presentar videos sobre productos y servicios, realizar consultas, compartir experiencias con otros consumidores y cerrar el trato sin perder el concepto de relación personal entre Emprendedor y comprador.

Los participantes pueden beneficiarse de dos formas:

Sistema mononivel: el Ejecutivo/Emprendedor compra el producto y lo revende con un margen de ganancia de mercado promedio del 30%;

Sistema multinivel: también conocido como marketing en red. Es un modelo de negocio legal en el que el Emprendedor obtiene ganancias tanto de la reventa de productos y servicios como de la formación de su propio equipo de ventas, invitando a otras personas a su red. Este modelo aumenta el alcance de los productos y servicios ofrecidos por las empresas y tiene un papel importante en el fomento de nuevos Emprendedores.

En ambos casos, los participantes siguen disfrutando del descuento en la compra de productos directamente del HINODE Group para consumo propio.

1.6 INFORMACIÓN INICIAL

En este manual, encontrará toda la información necesaria para:
Realizar su registro

- Adquirir productos para reventa y/o consumo;
- Desarrollar su propio canal de distribución o Red Multinivel.

Al registrarse como Emprendedor del HINODE Group, usted tiene derecho a comprar productos directamente de la empresa, con beneficios especiales, para consumo personal y/o reventa, de acuerdo con las reglas descritas en este manual.
En cualquier momento, puedes invitar personas, comenzar un nuevo equipo y alcanzar nuevo nivel dentro del Plan de Marketing del HINODE Group (exclusiOV para Emprendedores independientes).

CENTRAL DE ATENCIÓN

Comuníquese con nosotros a través de su Oficina Virtual o de nuestros teléfonos:

	TELEFONOS
Bolivia	800104074
Colombia	018005185154
Chile	800914320
Ecuador	1800000980
México	8000993467
Perú	080076743
Paraguay	217289205

1.6.1 COMPRA Y VENTA DE PRODUCTOS HINODE

El Emprendedor podrá adquirir directamente productos del HINODE Group, para reventa y/o consumo.

Tenemos dos maneras para comprar productos HINODE.

- Diríjase a un HINODE Center más cercano a donde se encuentre;
- Internet: para realizar sus pedidos, debe acceder a su Oficina Virtual a través del portal https://grupoHINODE.com/ ingrese su nombre de usuario (ID o número de documento oficial) y su contraseña.

Los productos del HINODE GROUP sólo pueden ser comercializados a través de la venta directa de Marketing Mononivel y Multinivel, en los países que tenemos operación.

Antes de revender cualquier producto, el Emprendedor debe leer y aceptar los términos que rigen su relación con la empresa, detallados en el Acuerdo de Acreditación de EMPRENDEDOR para Reventa de Productos del HINODE Group, Normas y Reglas del Emprendedor, Código de Ética y Conducta del HINODE Group, Término de Responsabilidad y Compromiso - Protección de Datos Personales.

1.7 UNIVERSIDAD HINODE (UH)

Disponible para redes en Brasil y en el exterior (países en que el HINODE Group está automático y debidamente regulado para operar en el mercado) y, junto con los Sistemas de Entrenamiento o capacitación de la propia red, Seta, Gigantes, Black Diamonds y DNA (ADN). La UH tiene como principal objetivo ofrecer contenidos de capacitación y desarrollo a los Ejecitivos y Emprendedores de HINODE Group, apoyándolos a lo largo de su trayectoria.
Basado en 3 pilares principales, PRODUCTOS, NEGOCIO y DESARROLLO PERSONAL, UH ofrece conocimiento estructurado sobre productos, enseñanzas de grandes líderes sobre el negocio y consejos para que los Ejecutivos y Emprendedores se desarrollen aún más en el ámbito personal.
Los Emprendedores, independientemente de su graduación, reciben los entrenamientos que ofrece UH a través de dos canales principales:

I. DIGITAL

Todos los contenidos, acciones y entrenamientos disponible en el formato online.

Son:

a. Plataforma UH

Es el sitio web de la Universidad HINODE, al que se puede acceder a través de la oficina virtual o O.V (en el menú UNIVERSIDADE HINODE) o accediendo a la dirección Universidade.grupoHINODE.com.

Dentro de la plataforma se ofrecen cursos on-demand (videoclases) sobre negocios, productos, desarrollo personal, así como la trayectoria profesional, que pone la disposición para cada Ejecutivo y Emprendedor los contenidos sugeridos para su momento en los negocios.
Además de cursos y sugerencias para la trayectoria profesional, todo nuestro portofolio con los produtos, también está disponible en la Plataforma UH, donde el Ejecutivo y Emprendedor puede encontrar hojas de Productos, archivos PDF con información individual y objetiva de cada producto activo en el ciclo, además de E-books por línea de los procduto.
¡También se pueden encontrar capacitaciones individuales de los principales líderes en eventos de la compañía, videos de lanzamiento de productos y mucho más!

Audios de la semana

Cada semana, UH dispone en la red de Ejecutivos y Emprendedores un podcast de uno de los líderes, con valiosos consejos y enseñanzas sobre la práctica del negocio. Estos audios, además de estar disponible en la Plataforma UH, también están disponible en 4 plataformas de audio en Brasil y 1 en el Internacional:

BRASIL

- Spotify

http://bit.ly/SpotifyUH

- Podcast Iphone

http://bit.ly/PodcastUH

- Podcast Deezer

https://bit.ly/30it5O3

- SoundCloud

http://bit.ly/SoundCloudUH

INTERNACIONAL

- Spotify

https://spoti.fi/3dqE3F0

Para facilitar la duplicación de esta herramienta tan importante en el negocio, también se reenvían todos los audios de la semana al WhatsApp de los líderes, para que la divulguen en sus equipos.

Lives de entrenamentos.

Todos los meses el Emprendedor tiene clases online, conocidas como lives de entrenamiento. Hay, en promedio, de 2 a 3 clases por mes, y todas son realizadas por líderes de red, especialistas de producto o miembros del equipo CorporatiOV del HINODE Group. Las clases se pueden ver en viOV, donde existe la posibilidad de interacción vía chat o posteriormente, cuando el Emprendedor lo desee.

PRESENCIAL

Todos los contenidos, acciones y formaciones realizadas de forma presencial. Como:

- **Capacitación en eventos de HINODE Group**

En prácticamente todos los eventos que realiza el HINODE Group, el Emprendedor tiene acceso a capacitaciones de grandes líderes de la red, expertos invitados y miembros del Equipo CorporatiOV de la empresa

2. PLAN DE BONIFICACIÓN

El Emprendedor del HINODE Group un Emprendedor que ve en el negocio la oportunidad de hacer realidad a sus sueños. Es consciente que es dueño de su propio negocio y que el éxito será proporcional a su compromiso y dedicación.

2.1 PASO A PASO PARA INICIAR SU NEGÓCIO

Realiza el registro a través de la indicación de un Emprendedor del HINODE Group a través de nuestra página web http://www.grupoHINODE.com, adquiere uno de nuestros modelos de entrada.

Acceda a su Oficina Virtual inmediatamente después de confirmar su inscripción al HINODE Group, cada Ejecutivo y Emprendedor tiene acceso automático a su Oficina Virtual (OV), donde puede administrar todo su negocio.

Para consultar todas las funcionalidades de la Oficina Virtual el Ejecutivo y Emprendedor debe estar activo y necesitar su ID, Contraseña y acceder a ella a través del sitio web www.grupoHINODE.com.

2.1.1 MODELOS DE ENTRADA

Para acceder al negocio, los Emprendedores tienen las siguientes opciones y beneficios:

	EJECUTIVO	EMPRENDEDOR PRIME	EMPRENDEDOR TOP
	Kit De Inicio	Kit de Inicio + Combo Smart Prime	Kit de Inicio + Combo Top
Precio	**$110.000**	**$110.000 + $1.200.000**	**$110.000+ $2.400.000**
Puntos	0	500 (ciclo de entrada)	1200 en el total, siendo 800 (ciclo de entrada) + 200 (1º ciclo siguiente) + 200 (2º ciclo siguiente)
% de Descuento en el Primer Pedido (Kit de Inicio o Combo)	variable según la composición del kit	30%	30%
% de Descuento en la Recompra	30%	40%**	50%***
Puede Patrocinar nuevos Emprendedores	No	Si	Si
Participa del Plan de Bonificación	No	Si	Si
Puntaje para estar activo en el ciclo	-	200	200

(*) Los productos que componen el Kit de inicio forman parte del catálogo de productos y pueden venderse. Sin embargo, recomendamos su uso para demostración para aumentar sus ventas;
(**) 40% de descuento aplicado en recompras para los próximos tres meses siguiendo la mecánica del Programa HINODE PLUS+;
(***) 50% de descuento aplicado a las recompras para los próximos seis meses siguiendo la mecánica del Programa HINODE PLUS+;

- **EJECUTIVO HINODE** – es el revendedor que accede al negocio con la adquisición del Kit de Inicio
- **EMPRENDEDOR PRIME** – es el Emprendedor que accede al negocio con la adquisición del Combo HINODE Prime
- **EMPRENDEDOR TOP** – es el Emprendedor que accede al negocio con la adquisición del Combo HINODE TOP

COMBO INTELIGENTE PRIME Y TOP

- **Combo Smart Prime**: es el combo de productos sugeridos por HINODE Group para los Emprendedores que opten por acceder al negocio comprando el Kit de Inicio + el Combo Emprendedor Prime
- **Combo Smart Top:** es el combo de productos sugeridos por HINODE Group para los Emprendedores que opten por acceder al negocio comprando el Kit de Inicio + el Combo Emprendedor TOP

2.1.2 UPGRADE

El Upgrade del estatus de Emprendedor Prime para TOP no está disponible, pero el Grupo HINODE puede lanzarlo de manera promocional.
Los Ejecutivos de HINODE pueden en cualquier momento hacer upgrade en su status de Ejecutivo de HINODE (ingreso con el Kit de Inicio) al estado de Emprendedor prime acumulando un total de 900pp en 3 ciclos consecutiOVs de acuerdo con las reglas del Programa HINODE PLUS.
La actualización de Emprendedor prime a top no están disponible, pero el HINODE Group podrá lanzarlas de manera promocional.

2.2 PROGRAMA HINODE PLUS

El programa HINODE plus es una oportunidad para los Ejecutivos (revendedores) y Emprendedores (Emprendedores independientes) que están comprometidos con la reventa de productos como su principal fuente de ingresos para ganar más en HINODE Group.

Mecánica del HINODE Plus
La gama de descuentos aplicados a los pedidos de recompra, además de premios y reconocimientos especiales, se aplicarán de acuerdo a la productividad del EMPRENDEDOR en el negocio.
La participación es gratuita y abierta a todas las graduaciónes.
Consulta a continuación la mecánica que se aplicará automáticamente para todos los nuevos Emprendedores (registrados a partir de abril de 2022):

- **Descuento 30%:** Quienes acumulen hasta 899 puntos acumulados en tres meses reciben un 30% de descuento en la compra de productos HINODE.
- **Descuento 40%:** Si la suma de los tres meses consecutiOVs está entre 900 y 1799 puntos, el Emprendedor tiene garantizado un 40% de descuento para los próximos tres meses.
- **Descuento 50%:** Si el valor es igual o superior a los 1.800 puntos en todos los pedidos durante tres meses, este descuento aumenta al 50% durante los próximos tres meses
- En el momento en que el Emprendedor acumule el OVlumen del siguiente tramo, se actualiza el tramo que se aplica. A sus pedidos del próximo ciclo.

A continuación algunos ejemplos:

Ej. 1	Enero	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep
PP	300	300	300	600	600	600			
Descutento	30%	30%	30%	40%	40%	40%	50%	50%	50%
Ej. 2	**Enero**	**Feb**	**Mar**	**Abr**	**May**	**Jun**	**Jul**	**Ago**	**Sep**
PP	600	600	600	600	600	300			

Decuento	40%	40%	40%	**50%**	**50%**	**50%**	**40%**	**40%**	**40%**

El OVlumen acumulado en tres meses consecutiOVs determina el descuento que se aplicará en los próximos tres meses y en cualquier momento, llegando al OVlumen trimestral, se aplica el mayor nivel de descuento a las compras del siguiente ciclo, como se muestra en el ejemplo a continuación.

Ej. 3	Enero	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep
PP	600	1200	600	600	300	300			
Descuento	40%	40%	50%	50%	50%	40%	40%	40%	30%

A continuación, consulta los beneficios de HINODE Plus en cada uno de los tramos

30% hasta 899 puntos acumulados en 3 meses	40% Entre 900 y 1799 puntos acumulados en 3 meses	50% Igual o superior a 1800 puntos acumulados en 3 meses
▪ 30% de descuento en pedidos. ▪ Promociones básicas. ▪ Ventajas para Emprendedores inscritos de HINODE Box.	▪ 40% de descuento por tres meses. ▪ Descuento extra en promociones. ▪ Ventajas para Emprendedores inscritos a HINODE Box. ▪ Premio de 3, 6, 12 activaciones consecutivas de 300pp. ▪ Herramientas (materiales de suporte) de venta a precio reducido. ▪ Reconocimiento de recurrencia y rendimiento de compra. ▪ Condiciones especiales en la compra de nuevos lanzamientos.	▪ 50% de descuento por tres meses. ▪ Descuento extra en promociones. Ventajas para los Emprendedores son inscritos a HINODE Box. ▪ Premio Plus de 3,6,12 activaciones consecutivas de 600pp. ▪ Herramientas de venta a precio reducido. ▪ Reconocimiento de recurrencia y rendimiento de compra. ▪ Condiciones especiales en la compra de nuevos lanzamientos. ▪ Fila preferencial en eventos. ▪ Área exclusiva en eventos.

Participación en HINODE Plus

Los Ejecutivos y Emprendedores que ya están en el negocio (registrados en el HINODE Group hasta marzo de 2022) pueden optar por ser parte de HINODE PLUS desde abril de 2022 hasta diciembre de 2022.
La incorporación puede realizarse en cualquier mes, hasta diciembre de 2022 y a partir de enero de 2023 todos los Emprendedores estarán incluidos en el nuevo programa de beneficios.
Todos los nuevos Emprendedores que se registren en el HINODE Group a partir de abril de 2022 estarán participando automático en HINODE Plus+ y podrán disfrutar de todos los beneficios del programa.

Vale recordar que los beneficios varían según la forma de ingreso del Emprendedor al HINODE Group – según el Combo de Entrada elegido.

Modelo de Entrada	Nivel de Descuento	Período
Kit de Inicio	30%	En todas las recompras
Combo EMPRENDEDOR Prime	Hasta 40% *	En los próximos 3 meses después la compra del Combo
Combo EMPRENDEDOR TOP	Hasta 50% *	En los próximos 6 meses después de la compra del Combo

(*) La categoría de productos Vida Saludable tiene un nivel de descuento diferenciado en el portafolio

2.3 PROGRAMA HINODE BOX – AUTOENVÍO

HINODE Box AUTOENVÍO es un programa de suscripción con facturación de tarjeta de crédito recurrente.
Para participar del programa, simplemente acceda a su Oficina Virtual y acceda al menú Pedidos > autoenvío, solicite un mínimo de 200 puntos personales y elija la fecha de recurrencia del pago y la forma de entrega.
Todos los Emprendedores HINODE pueden participar sin importar el modelo de entrada y los inscritos tienen ventajas en la Promoción Puntos a Bordo y el Programa HINODE Plus.
Los pedidos realizados en la modalidad HINODE Box AUTOENVÍO recibirán un 25% extra en la puntuación de la promoción Puntos a Bordo y un 10% extra en HINODE Plus.

Los Emprendedores pueden elegir, entre los productos que participan en AUTOENVÍO la lista de productos recurrentes que desean recibir en su dirección de entrega registrada o retirar en HINODE CENTER.

Parte de la lista recurrente podrá ser cambiada por el Emprendedor dentro de los plazos estipulados de acuerdo a la fecha de pago configurada

Fecha de pago recurrente programada	Fecha de inicio para cambiar la lista	Fecha de finalización para cambiar la lista	Número de productos que se pueden cambiar
5	1	2	Pedidos con hasta 599 puntos = 5 productos Pedidos de 600 puntos o más = 10 productos
10	5	6	
25	20	21	

Consulta la lista de productos participantes del HINODE Box AUTOENVÍO y el paso a paso del proceso de contratación en OV en Documentos > Comunicaciones Generales.

2.4 PAGO DE BONOS

- **Persona natural:** Para tener derecho a recibir BONOS, cuando se trate de personas registradas con cédula de ciudadanía o extranjería vigente , el Emprendedor Independiente, antes del día 25 del ciclo que está cerrando, deberá incluir sus datos bancarios en la Oficina Virtual y subir los documentos escaneados a la misma, copia del documento de identificación por ambas caras, RUT actualizado con la actividad económica 8299 y certificación bancaria menor a 30 días, éstos deberán estar a nombre del Emprendedor Independiente (1º Titular del ID), este proceso se debe realizar 1 vez por año. Una vez cumplidos con los requisitos, el pago se hará a partir del día 15 (o el próximo día hábil).

- **Persona Jurídica**: Cuando se trate de Emprendedores Independientes con número de Identificación Tributaria (NIT), adicional a lo anterior, el pago del BONO estará condicionado Manual de Negocio 23 a la recepción de la factura, la cual debe ser Emitida a nombre de HINODE COLOMBIA S.A.S. Nit 901107672-9 por el valor total del BONO más IVA, y debe ser enviada por

correo electrónico a facturacion.electronica@grupoHINODE.com del 1 al 8 de cada mes. El no envío de la factura acarreará en el bloqueo del pago del BONO en el ciclo. Una vez cumplidos con los requisitos, el pago se hará a partir del día 15 (o el próximo día hábil).

3. PUNTUACIÓN: DEFINICIONES BÁSICAS

3.1 ACUMULACIÓN DE PUNTOS.

Para efectos de definir las calificaciones, al final de cada ciclo se consolidan los Puntos Personales de todos los Emprendedores, buscando identificar:

- **Puntos Personales (PP):** Puntos acumulados en el ciclo directamente por el Emprendedor a través de sus propios pedidos, facturados a su ID.
- **Puntos de Grupo (PG):** Puntos acumulados en el ciclo por el Emprendedor y su equipo.
- **Puntos de equipo por Línea Directa:** Puntos Acumulados en el ciclo por cada línea directa.
- **Punto Bono (PB):** Es el punto valido para el cálculo del Bono en base a todas las compras de todo tu equipo y se utiliza para calcular el bono de los Emprendedores
- **Puntos Calificables (PQ**): Este es el punto valido para calcular las calificaciones mensuales en base a todas las compras de todo su equipo y se utiliza para calcular los cambios de Graduaciónes.
- **Puntos de Acumulación (PA):** Es el puntaje que realizarán los Ejecutivos (Ejecutivos de HINODE que compraron solo el Kit de inicio y compran productos con descuento, pero no realizan patrocinios) con el propósito de completar el PP del patrocinador directo.
- **Ponto de Multinível (PMN):** PA + PP

3.2 PUNTOS PERSONALES (PP), PUNTOS DE ACUMULACIÓN (PA) Y REGLAS DE ACTIVACIÓN:

Pedido mínimo Mensual

El pedido mínimo del Emprendedor en la recompra puede ser de cualquier puntaje y valor luego de la compra de uno de los combos. Sin embargo, para tener los beneficios del Plan Negócio HINODE y recibir bonos por el trabajo de tu equipo, todo Emprendedor debe estar ACTIVO en el ciclo.

- Se considera Emprendedor Activo**:** todo Emprendedor que realice, en el ciclo actual, al menos 200 puntos de multinivel (PMN).

El punto de multinivel (PP + PA) de un Emprendedor está compuesto por la puntuación de los productos que el Emprendedor compre directamente del HINODE Group.

Activación con Puntos de Acumulación:

Son los puntos que los ejecutivos compran directamente a Hinode y que son considerados en el PP de su patrocinador para efectos de componer la activación.
Los emprendedores que tengan ejecutivos en su equipo directo podrán componer su activación con puntos de su equipo revendedor.

Ejemplo: Si ya cuentas con 100 puntos personales, podrás recibir de tus ejecutivos abajo todos sus puntajes personales más el tuyo, pudiendo así completar tu activación de al menos 200 puntos.

3.3 CALENDARIO DE CIERRE DE CICLO

El Calendario de Cierre de Ciclo seguirá las siguientes reglas a partir del Cierre de Ciclo de abril de 2022:

- **Último día del mes:** último día para realizar pedidos de ciclo hasta las 23:59 – hora de Brasil
- **Primer día hábil del mes:** hasta las 22:00 (veintidós horas) hora de Brasilia - Brasil, los pedidos realizados en el último día pueden ser FACTURADOS y considerados en el ciclo del mes anterior
- **Primer día del mes:** todos los pedidos realizados el primer día del mes (día 1) se encuentran automáticamente en el nuevo ciclo

- **Segundo día hábil del mes:** fin de ciclo en el sistema

Importante: Luego de completar el ciclo en el sistema, se calcularán los bonos y se realizarán los pagos de acuerdo al registro de los Emprendedores (Persona Física [Natural] o MORAL /Jurídica).
Hasta el final del ciclo, las bonificaciones podrán variar de acuerdo con la facturación de pedidos, cancelaciones, calificaciones de los Emprendedores y demás variables que componen la calificación de los Emprendedores en el Plan de Bonificacion.

3.4 PROGRAMA LEADS

Lead, en Marketing Digital, es un consumidor potencial de una marca que ha mostrado interés en consumir un producto o servicio. De esta forma, un Lead para HINODE Group es una persona que ha mostrado su interés en ser Emprendedor a través de los formularios disponible en nuestros sites.
Para que estos Leads se conviertan en nuevos Emprendedores, es necesario que un Emprendedor activo, que ya hace el negocio, presente los beneficios del plan de negócios HINODE Group y registre el Lead en su equipo a través de uno de los modelos de entrada de negocios disponible. Para facilitar esta aproximación entre Leads que no cuentan con patrocinadores de emprendeores capaces de registrarlos, se creó el Programa Leads.

El Programa Leads determina que el Lead se distribuirá al Emprendedor más cercano a la dirección registrada por el Lead y que cumpla con los siguientes criterios:

- Aceptar los Términos y Condiciones del Programa dentro de la Oficina Virtual.
- Validar su E-mail y Celular de contacto a través de la Oficina Virtual
- Estar activo en ciclo con 200pp o más.
- Haberse unido al HINODE Group hace más de 3 meses.
- Ya has registrado al menos 1 Emprendedor en su red.

Luego de recibir el Lead, el Emprendedor tiene un plazo de 24 horas para contactarlo, presentarle el plan de marketing y marcar al Lead como “Contactado” en su Oficina Virtual. Si el Emprendedor

no respeta este plazo, perderá el acceso al Programa Leads durante 1 mes y el Lead será redistribuido a otro Emprendedor.

4. GRADUACIÓNES Y RECONOCIMIENTOS

Para alcanzar una determinada Graduación o Rango (primer y única vez) el Emprendedor debe calificar, es decir, cumplir con las reglas de una determinada graduación durante el número de ciclos que la regla requiera. Después de alcanzar esta Graduación, tiene derecho a un reconocimiento. Este puede ser en forma de premios, viajes, bonos, pines, el reconocimiento en eventos corporatiOVs HINODE.
Los Emprendedores que serán reconocidos en el escenario deben estar presentes en el evento corporatiOV posterior a su avance de graduación.

Por cada calificación lograda por ciclo, el Emprendedor tiene derecho a un calculo determinado de bonificación.

Ejemplo: si un Emprendedor forma parte del rango Diamante, pero tiene productividad (calificado en el ciclo) en ese ciclo como Zafiro, el rango no aplicará y su bono se calculará a partir de su calificación del ciclo, que en este caso es Zafiro. Para fines de cálculo de bonificación, se considera la calificación Zafiro.

Las Graduaciónes (Reconocimientos) en el Plan de Negocios del HINODE Group son:
Master, Master Plata, Master Oro, Zafiro, Diamante, Doble Diamante, Triple Diamante, Imperial Diamante, Imperial Two Stars, Imperial Three Stars, Imperial Five Stars, Titan e Titan Global.

Ejecutivo (revendedores): No participan delplan de bonificación.

Graduacións de Master hasta Diamante: los Emprendedores deben alcanzar los objetivos de estos grados durante 1 ciclo.

Graduaciónes desde Doble Diamante hasta Titan Global: Los Emprendedores debe repetir la calíficación 2 veces en un periodo no mayor de 4 ciclos consecutiOVs.

4.1 CUADRO RESUMEN DE CALIFICACIONES

En el siguiente cuadro detallamos los requisitos para alcanzar cada graduación en el Plan de Negocios y los respectivos premios.
Todos los Emprendedores deben estar activos con el PP mínimo de cada rango. Todos las graduaciones requieren tres (3) empresarios directos activos. No es necesario que el directo de primer nivel esté activo para que se considere el volumen de línea (el volumen).
PMN : Punto Multinível
PG: Punto de Grupo
Número de Líneas: Número mínimo de líneas (con compresión dinámica de líneas y puntos).
Directos Activos: Cantidad mínima de patrocinio personal (1er nivel).
PML: Punto Máximo por Línea.

CALIFICACIÓN EN EL CICLO	REQUISITOS DE CALIFICACIÓN					
	PMN MÍNIMO	PG MÍNIMO POR LÍNEA	LÍNEAS ACTIVAS	PG TOTAL	DIRECTOS ACTIVOS	PML
MASTER	200	200	3	-	3	NO APLICA
MASTER PLATA	200	500	3	5.000	3	NO APLICA
MASTER ORO	400	1.000	3	10.000	3	NO APLICA
ZAFIRO	400	2.000	4	25.000	3	NO APLICA
DIAMANTE	600	5.000	4	50.000	3	NO APLICA
DOBLE DIAMANTE	600	10.000	5	150.000	3	90.000
TRIPLE DIAMANTE	600	25.000	5	400.000	3	240.000
IMPERIAL DIAMANTE	600	60.000	5	800.000	3	400.000
IMPERIAL TWO STARS	600	150.000	6	3.000.000	3	1.200.000

IMPERIAL THREE STARS	600	150.000	7	6.000.000	3	2.400.000
IMPERIAL FIVE STARS	600	150.000	8	12.000.000	3	4.800.000
TITAN	600	150.000	9	24.000.000	3	9.600.000
TITAN GLOBAL	600	150.000	10	48.000.000	3	19.200.000

La última línea puede estar compuesta por la suma de todas las líneas que no alcanzaron el PG Mínimo.

Compruebe los ejemplos a continuación:

Ejemplo calificado: Para Doble Diamante.

Con 3 (tres) directos activos y 8 (ocho) líneas activas, 4 (cuatro) de ellas tienen el puntaje mínimo requerido (10.000 puntos) cada uno, las otras cuatro no lo tienen, pero si se suman hacen 10mil puntos. Las sumas de las cuatro serán consideradas para la calificación como la quinta Línea faltante.

USTED							
Línea 1	**Línea 2**	**Línea 3**	**Línea 4**	**Línea 5**	**Línea 6**	**Línea 7**	**Línea 8**
PG 50.000	PG 50.000	PG 20.000	PG 20.000	PG 2.500	PG 2.500	PG 2.500	PG 2.500
				La suma equivale a una línea de 10.000 PG			

Su PG: 150.000

Con Nº de Líneas con 10k de PG= 4+1 [está Calificado]

Ejemplo de no calificado: Para Doble Diamante.

Con 3 (tres) directos activos y 7 (siete) líneas directas, 3 (tres) de ellas tienen el puntaje mínimo requerido (10.000 puntos) cada uno, los otros cuatro no. En este caso, no será posible agregar todas las demás líneas porque solo se puede agregar la última y para este Emprendedor faltaba formar 1 linea mas con al menos 10 mil puntos para que se pueda sumar la ultima.

USTED						
Línea 1	**Línea 2**	**Línea 3**	**Línea 4**	**Línea 5**	**Línea 6**	**Línea 7**
PG 50.000	PG 50.000	PG 20.000	PG 7.500	PG 7.500	PG 7.500	PG 7.500

Su PG: 150.000

Con Nº de Líneas con 10k de PG= 3 [NO está Calificado] Tiene solamente 3 líneas con mas de 10.000 puntos.

Ejemplo de no calificado: Para Doble Diamante

Con 3 (tres) directos activos, 2 (dos) líneas activas y una de ellas supera el límite de PML de la calificación de Doble. En este caso, el Emprendedor no califica porque las otras líneas no suman el PG mínimo requerido para la calificación.

USTED				
Línea 1	**Línea 2**	**Línea 3**	**Línea 4**	**Línea 5**
~~PG 150.000~~	PG 10.000	PG 10.000	PG 10.000	PG 10.000
PML 90.000				

Su PG: 130.000

Con Nº de Líneas con 10k de PG=5 [NO CALIFICA] primera línea fue limitada por PML

4.2 CALIFICACIONES - DEFINICIONES:

Todas las graduaciónes (rangos) necesitan **de tres líneas directas (1º nivel) activas con 200 puntos personales.**

Master: el Emprendedor que durante el ciclo tenga (200 PP mensuales o más), tenga al menos 3 (tres) directos activos con 200 (doscientos) Puntos de Grupo (PG) cada uno. No tiene PML aplicada ni PG mínimo.

Master Plata: el Emprendedor que durante el ciclo tiene (200pp o más), tiene al menos 5,000 (cinco mil) Puntos de Grupo (PG), tres (3) directos activos con 500 (quinientos) Puntos de Grupo cada uno, No tiene PML aplicada.

Master Oro: el Emprendedor que tiene (400pp o más) durante el ciclo, tiene al menos 10,000 (diez mil) Puntos de Grupo (PG), tres (3) directos activos con 1,000 (mil) puntos de grupo cada uno, No tiene PML aplicada.

Zafiro: el Emprendedor que durante el ciclo tiene (400pp o más), tiene al menos 25,000 (veinticinco mil) Puntos de Grupo (PG), tres (3) directos activos, cuatro (4) Emprendedores con 2,000 (mil) grupos cada uno, No tiene PML aplicada.

Diamante: el Emprendedor que durante el ciclo tiene (600pp o más), tiene al menos 50,000 (cincuenta mil) Puntos de Grupo (PG), tres (3) directos activos, cuatro (4) Emprendedores con 5,000 (mil) puntos de grupo cada uno, No tiene PML aplicada.

Doble Diamante: el Emprendedor que durante el ciclo tiene (600pp o más), tiene al menos 150.000 (ciento cincuenta mil) Puntos de Grupo (PG), tres (3) directos activos, cinco (5) Emprendedores en con 10.000 (mil) puntos de grupo cada uno, con una puntuación máxima por línea (PML) de 90.000.
Debe de repetir la calíficación 2 veces en un periodo no mayor de 4 ciclos consecutiOVs.

Triple Diamante: el Emprendedor que durante el ciclo tenga (600pp o más), tenga al menos 400.000 (cuatrocientos mil) Puntos de Grupo (PG), tres (3) directos activos, cinco (5) Emprendedores con 25.000 (mil) puntos de grupo cada uno, con Puntaje Máximo Por Línea (PML) de 240.000.
Debe de repetir la calíficación 2 veces en un periodo no mayor de 4 ciclos consecutiOVs.

Imperial Diamante: el Emprendedor que durante el ciclo tenga (600pp o más), tenga al menos 800.000 (ochocientos mil) Puntos de Grupo (PG), tres (3) directos activos, cinco (5) Emprendedores con 60.000 (mil) puntos de grupo cada uno, con Puntaje Máximo Por Línea (PML) de 400.000.

Debe de repetir la calíficación 2 veces en un periodo no mayor de 4 ciclos consecutiOVs.

Imperial Two Stars: el Emprendedor que durante el ciclo tenga (600pp o más), tenga un mínimo de 3.000.000 (tres millones) de Puntos de Grupo (PG), tres (3) directos activos, seis (6) Emprendedores con 150.000 (mil) puntos de grupo cada uno, con Puntaje Máximo Por Línea (PML) de 1.200.000.
Debe de repetir la calíficación 2 veces en un periodo no mayor de 4 ciclos consecutiOVs

Imperial Three Stars: el Emprendedor que durante el ciclo tenga (600pp o más), tenga al menos 6.000.000 (seis millones) de Puntos de Grupo (PG), tres (3) directos activos, siete (7) Emprendedores con 150.000 (mil) puntos de grupo cada uno, con Puntaje Máximo Por Línea (PML) de 2.400.000.
Debe de repetir la calíficación 2 veces en un periodo no mayor de 4 ciclos consecutiOVs

Imperial Five Stars: el Emprendedor que durante el ciclo tenga (600pp o más), tenga al menos 12.000.000 (doce millones) Puntos de Grupo (PG), tres (3) directos activos, ocho (8) Emprendedores con 150.000 (mil) puntos de grupo cada uno, con un puntaje máximo por línea (PML) de 4,800,000.
Debe de repetir la calíficación 2 veces en un periodo no mayor de 4 ciclos consecutiOVs.

Titan: el Emprendedor que durante el ciclo tenga (600pp o más), tenga al menos 24.000.000 (veinticuatro millones) Puntos de Grupo (PG), tres (3) directos activos, nueve (9) Emprendedores con 150.000 (mil) puntos de grupo cada uno, con un Puntaje máximo por línea (PML) de 9,600,000.
Debe de repetir la calíficación 2 veces en un periodo no mayor de 4 ciclos consecutiOVs.

Titan Global: el Emprendedor que durante el ciclo tenga (600pp o más), tenga al menos 48.000.000 (cuarenta y ocho millones) Puntos de Grupo (PG), tres (3) directos activos, diez (10) Emprendedores con 150.000 (mil) puntos de grupo cada uno, con un Puntaje máximo por línea (PML) de 19,200,000.
Debe de repetir la calíficación 2 veces en un periodo no mayor de 4 ciclos consecutiOVs.

5. FORMAS DE GANAR - BONIFICACIÓN

DETALLES DE LA BONIFICACIÓN

LUCRO EN LA REVENTA

La reventa de productos HINODE a los consumidores a través de nuestra red de Ejecutivos y Emprendedores (Emprendedores) es la piedra angular de un negocio sólido. Las ventas directas permiten que el Emprendedor se beneficie comprando productos del HINODE Group a un precio con descuento y revendiéndolos a un precio sugerido por producto. A través del catálogo de productos actual.

1-BONO EQUIPO DE REVENTA

Todos los puntos personales, acumulados enla recompra de su Ejecutivo (Ejecutivos de HINODE que compraron el kit de inicio, pero no tienen Combo) se considerarán para el pago de bonos de equipo de reventa.

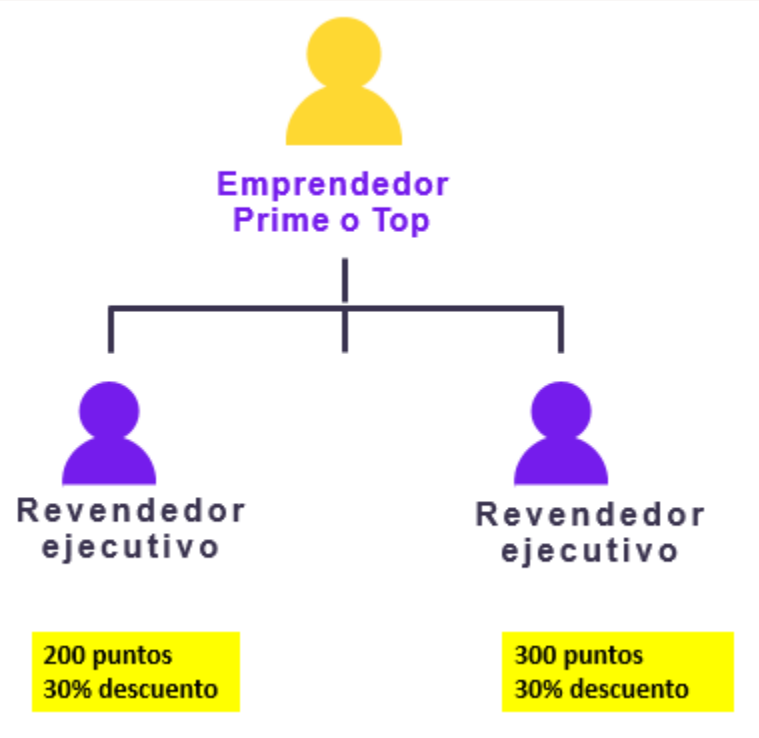
El patrocinador será pagado en:

- 20% de puntos de revendedores (Ejecutivos) que tienen un nivel de descuento del 30%
- 10% Ejecutivos que tienen un nivel de descuento del 40%.

Si un Ejecutivo cambia a Emprendedor Prime (upgrade), el patrocinador recibirá (10%) de ese Ejecutivo que migró a Empreendedor.

- Los puntajes obtenidos por los ejecutivos serán considerados en su desempeño personal en el Programa Hinode Plus para que puedan acceder a descuentos progresivos.
- A los efectos de recibir los premios del Programa, se considerará la puntuación personal que realice el emprendedor.

Revise el siguiente ejemplo:



Bono Equipo de Reventa

200 x 20%= $40

300 x 20%= $60

Total bono equipo de reventa = $100

* valor de referencia, bonos siempre pagados en moneda local

2- GANANCIA EN LA VENTA DIGITAL

El E-commerce es una forma para que el consumidor final realice compras de productos HINODE en línea, proporcionando al Emprendedor HINODE un aumento en las ventas.

Los Emprendedores (Emprendedores) no necesitan estar activos para compartir el enlace y realizar ventas.

En Todas las ventas del E-commerce del Emprendedor o compras en el E-commerce **con indicación del ID**, el Emprendedor que indicó la venta recibirá:

- 30% del valor de venta;
- 50% de la puntuación de bonificación;
- 100% del puntaje de calificación;
- El puntaje personal correspondiente será contabilizado en el PP del vendedor (Emprendedor HINODE indicado al momento de la venta) y compondrá su activación.

Las compras realizadas en el e-commerce (tienda virtual) sin la indicación del vendedor (Emprendedor HINODE) serán comisionadas al 5% (cinco por ciento) del valor de venta, y se acreditará el punto respectivo a los Emprendedores más cercanos a la entrega del código postal del pedido.
Emprendedores HINODE podrán recibir por geolocalización siempre y cuando estén activos en con 200 PMN hasta el día 10 de cada mes.

NOTA: Solo disponible para Brasil y México.

3- BONO DE PRIMER PEDIDO

Bono que pagará hasta el 35% de los puntos generados por los combos registrados en su red downline, siendo 20% para el Patrocinador, 5% para el 2° y 3° nivel y 5% para el 1° (generación) Zafiro/superior. Con compresión dinámica.

- Patrocinador (1er nivel) 20% sobre los puntos del combo
- 2do nivel: 5% sobre los puntos del combo
- 3er nivel: 5% sobre los puntos del combo
- Zafiro de primera generación/superior: 5 % sobre los puntos del combo

El Combo de Entrada Emprendedor HINODE definirá el monto que recibirás como bono de primer pedido de acuerdo a la siguiente tabla:

Combo upline			Ganacia del Patrocinador (20%)	
	Combo	Puntos	Prime	Top
	Prime	500	100	100
	Top	800	100	160

Mira un ejemplo a continuación:

4- BONO 3D

El 5% o el 8% de los puntos generados por los pedidos de recompra se utilizarán para pagar este bono hasta el tercer nivel **sin compresión dinámica.**

La puntuación de los combos no cuenta para este bono, pero los combos cuentan como una nueva línea activa.

Siguiendo la tabla o el cuadro abajo:

TABLA 1 - BONO 3D ESTÁNDAR

Nivel	Puntos	Activos	% aplicado	Estandar
1	1000	3	5%	1
2	2000	6	5%	1
3	4000	12	5%	1

TABLA 2 - BONO 3D TURBO

Nivel	Puntos	Activos	% aplicado	Turbo
1	1800	4	8%	2
2	3600	12	8%	2
3	7200	24	8%	2

El Emprendedor recibirá la bonificación de un nivel si también la recibió del nivel anterior, es decir, solo recibe del Turbo quien también recibió del Estándar, y así sucesivamente.

El porcentaje de ganancia estará limitado al porcentaje recibido en el nivel anterior, es decir, si ha ganado un 5% en el Estándar, solo puede ganar un 5% en el Turbo.

Mira algunos ejemplos:

Ejemplo 1:

Nivel	Activos	Puntos	Estandar	Turbo	Porcentaje	Valor del Bono	Total del Bono
1º	5	2.000	Alcanzado	Alcanzado	8%	$ 149.600	**$ 897,600**
2º	12	5.000	Alcanzado	Alcanzado	8%	$ 374.000	
3º	15	8.000	Alcanzado	N0 Alcanzado	5%	$ 374.000	

* valor de referencia, bonos siempre pagados en moneda local

Ejemplo 2:

Nivel	Activos	Puntos	Estandar	Turbo	Porcentaje	Valor del Bono	Total del Bono
1º	4	2.000	Alcanzado	Alcanzado	8%	$ 149.600	**$ 733,975**
2º	6	2.500	Alcanzado	N0 Alcanzado	5%	$ 116.875	
3º	24	10.000	Alcanzado	N0 Alcanzado	5%	$ 467.500	

* valor de referencia, bonos siempre pagados en moneda local

Ejemplo 3:

Nivel	Activos	Puntos	Estandar	Turbo	Porcentaje	Valor del Bono	Total del Bono
1º	5	900	N0 Alcanzado	N0 Alcanzado	0%	$0	**$0**
2º	12	5.000	N0 Alcanzado	N0 Alcanzado	0%	$0	
3º	20	6.000	N0 Alcanzado	N0 Alcanzado	0%	$0	

5- BONO UNILEVEL

La base de cálculo del Bono Unilevel está compuesta por todos los puntos de recompra y puntos de nuevos combos en el ciclo del equipo del Emprendedor HINODE. Aplica compresión dinámica. Pagado desde el Emprendedor.

Nivel	Emprendedor	Master	Plata	Oro	zafiro	Diamante	Doble	Triple	Imperial	Two Stars	Three Stars	Five Stars	Titan
1º.	3%	4%	4%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
2º.		3%	4%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
3º.			3%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
4º.				3%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%
5º.					3%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
6º.						3%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
7º.							3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
8º.								3%	3%	3%	3%	3%	3%
Máximo de Ganancia	3%	7%	11%	18%	25%	31%	35%	38%	38%	38%	38%	38%	38%

6- BONO MATCHING

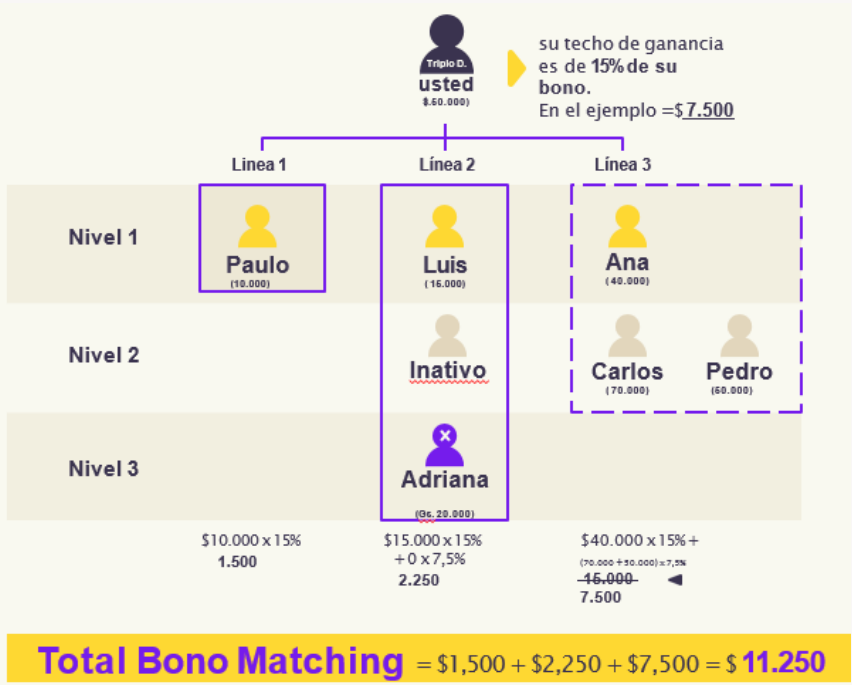
Pagará a los calificados (rangos) de Master Oro y superior hasta el segundo nivel un porcentaje del monto de la bonificación (todas las bonificaciones) que logre cada línea directa de su red.

El monto estará limitado al 15% (quince por ciento) del total de su propio bono (Unilevel + 3D + Diamante + Triple Diamante), por línea. Es decir, si el Emprededor HINODE tiene un bono total de $ 50.000,00, su límite de bono por línea en el Bono Matching será de $ 7,500,00.

Para el Bono Matching no se considerará la compresión dinámica.

CALIFICACIÓN	Nivel 1	Nivel 2	Techo por línea
Master Oro y superior	15%	7,5%	15% de Bono

Ejemplo:



* valor de referencia, bonos siempre pagados en moneda local

7- BONO DIAMANTE

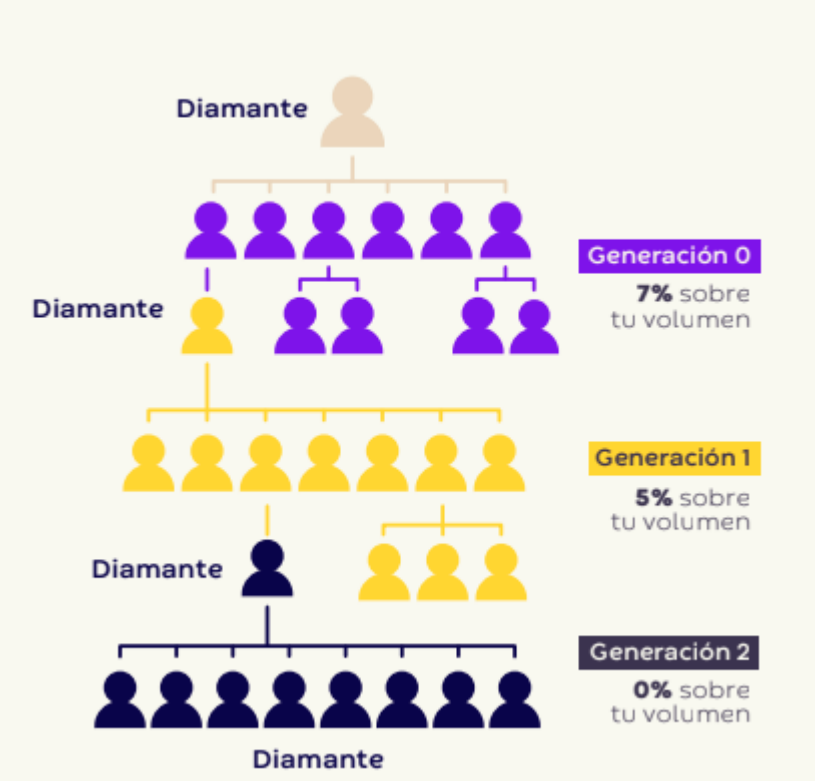
Se pagará según el OVlumen propio y de la red de Emprendedores que califiquen como Diamante o superior. De acuerdo a tu calificación, ganaráss un porcentaje sobre la producción de ciertas generaciones, considerando la compresión dinámica y el total de puntos de recompra y combo. Siguiendo la siguiente tabla:

CALIFICACIÓN	Generación 0	Generación 1	Generación 2

Diamante	7%	5%	No recibe
Doble Diamante y superior	7%	5%	3%

Atención: Generación 0 es la producción de todos los Emprendedores donde el ID es el primer Diamante o superior. Revise el concepto de generación en el glosario al final del Plan.

Ejemplo:



8- BONO TRIPLE DIAMANTE

Se pagará sobre el OVlumen propio (Generación 0) y la red de Emprendedores HINODE que califiquen como Triple Diamante o superior. De acuerdo a tu calificación, ganaráss un porcentaje sobre la producción de ciertas generaciones, considerando la compresión dinámica, el total de puntos de recompra y combo.

Siguiendo la siguiente tabla:

CALIFICACIÓN	Ger. 0	Ger. 1	Ger. 2	Ger. 3	Ger. 4	Ger. 5	Ger. 6	Ger. 7	Ger. 8	Ger. 9
Triple Diamante	1%	0,25%	0,25%							
Imperial	1%	0,25%	0,25%	0,25%						

Imperial Two Stars	1%	0,25%	0,25%	0,25%	0,15%					
Imperial Three Stars	1%	0,25%	0,25%	0,25%	0,15%	0,15%				
Imperial Five Stars	1%	0,25%	0,25%	0,25%	0,15%	0,15%	0,15%			
Titan	1%	0,25%	0,25%	0,25%	0,15%	0,15%	0,15%	0,1%	0,1%	0,1%

Nota: Generación 0 es la producción de todos los Emprendedores HINODE cuyo ID es primer Triple Diamante

9- BONO IMPERIAL

Bonificación pagada a Emprendedores calificados como Imperiales y superiores.
Los Emprendedores recibirán el 1% de toda la producción de la empresa en puntos, siendo el 0,5% destinado al pool global y el 0,5% al pool del país de operación.
El bono Imperial se calculará mensualmente y se pagará trimestralmente. Este bono es pagado y distribuido a los Emprendedores elegibles a través de la distribución **de puntos pool global**. La división de estos puntos pool global se realizará de acuerdo con las siguientes reglas:

Por calificación en el ciclo: De acuerdo a la calificación del Emprendedor, éste tendrá derecho a un determinado OVlumen de puntos pool global (acciones) de este bono.
Ejemplo: un Emprendedor calificado como Imperial en el ciclo tiene derecho a 5.000 acciones por el bono de participación.
Si a los Emprendedores Imperiales y superiores se les paga de acuerdo a su reconocimiento, recibirán un 50% más de puntos pool global.
Valores de los Puntos Pool Global:

POR CALIFICACIÓN	
Calificación	Puntos pool global
Imperial	5.000
Imperial Two Stars	6.000
Imperial Three Stars	7.000
Imperial Five Stars	8.000
Titan	9.000

Por calificación de líderes Diamantes y Superiores en su red en el ciclo: Los puntos pool global relacionados con las calificaciones Diamantes y Superiores se incorporarán además de los puntos pool global Imperiales y Superiores.

Ejemplo: el Emprendedor Imperial gana, además de las 5.000 acciones por su calificación, 100 acciones por Emprendedor Diamante de primera generación debajo de él. Estos cupos se considerarán de acuerdo a la calificación de los downlines y sus generaciones.

POR PRODUCCIÓN RED						
CALIFICACIÓN	1ªGeneración 100%	2ªGeneración 80%	3ªGeneración 60%	4ªGeneración 40%	5ªGeneración 20%	6ªGeneración (+) 10%
Diamante	100	80	60	40	20	10
Doble	200	160	120	80	40	20
Triple	300	240	180	120	60	30

CALIFICACIÓN	1ªGeneración 100%	2ªGeneración 80%	3ªGeneración 60%
Imperial	400	320	240
Imperial Two Stars	500	400	300

Después del cálculo de los puntos pool global de todos los Emprendedores a nivel global, se realizará el cálculo de los puntos pool global a las que tendrá derecho cada Emprendedor elegible al bono para que el pool pueda distribuirse en un formato de participación.

Para determinar el monto total que se distribuirá, se calcula mensualmente la base de puntos por país, considerando el 0,5% del total de puntos de cada país. De acuerdo a cada cupo adicional generado (puntos pool global por red), verifique cuántos cupos de Emprendedores de cada país se generaron.

6. PREMIACIÓN / RECONOCIMIENTOS Y TÍTULOS DE GRADUACIÓN

El período de calificación para viajar es de enero a diciembre del año en curso.

• **Crucero:** Todas las graduaciónes pueden participar cumpliendo con las reglas de la promoción Puntos a Bordo.
• **Doble Diamante:** Los nuevos graduados tendrán la oportunidad de viajar a Disney, el Caribe o Bariloche. El destino cambiará cada año, el Emprendedor no tendrá la opción de elegir el destino cuando llegue a la graduación.
• **Imperial Diamante**: El destino cambiará cada año, el Emprendedor no tendrá la opción de elegir el destino al llegar a la graduación.
• **Imperial Two Stars hasta Imperial Five Stars**: Solo los recién llegados tendrán derecho a viajar en Imperial Diamond con experiencias diferenciadas (boleto Ejecutivo y tour exclusiOV en el destino).

RECONECIMIENTOS	PREMIACIONES		
	VIAJE ESPECIAL	PINES	BONO SUEÑO
MASTER	NO	BISUTERÍA	NO HAY
MASTER PLATA	NO	BISUTERÍA	NO HAY
MASTER ORO	NO	BISUTERÍA	NO HAY
ZAFIRO	NO	BISUTERÍA	NO HAY
DIAMANTE	NO	BISUTERÍA	NO HAY
DOBLE DIAMANTE	SI	BISUTERÍA	NO HAY
TRIPLE DIAMANTE	NO	BISUTERÍA	$ 91.290.000
IMPERIAL DIAMANTE	SI	BISUTERIA Y JOYA	$ 152.150.000
IMPERIAL TWO STARS	SI	BISUTERIA Y JOYA	$ 228.220.000
IMPERIAL THREE STARS	SI	BISUTERIA Y JOYA	$ 304.290.000
IMPERIAL FIVE STARS	SI	BISUTERIA Y JOYA	$ 380.370.000
TITAN	SI	BISUTERIA Y JOYA	$ 570.550.000
TITAN GLOBAL	SI	BISUTERIA Y JOYA	$ 760.730.000

* valor de referencia, bonos siempre pagados en moneda local

6.1 REGLAS DE BONO DE VIAJE

El Emprendedor, en las graduaciónes que premian con viajes, debe estar debidamente calificado.

Recordando que los periodos de calificación pueden ser cambiados en cualquier momento de acuerdo a necesidades externas (disponibilidad de hoteles/espacios, catástrofes e intervenciones climáticas, entre otras).
El viaje será asignado al 1° titular con derecho a 1 (un) acompañante que deberá ser el 2° titular alojado en la misma habitación. Si el 1° o 2° titular no está interesado en participar, podrá autorizar formalmente la transferencia del beneficio al 2° o 1° titular, con su consentimiento formal, vía e-mail. Así, el 2º titular/o el 1º tendrá derecho a llevar 1 (un) acompañante, alojado en la misma habitación.
El segundo titular no se considera para el viaje. Con excepción de los familiares de 1er grado, los acompañantes registrados en el HINODE Group deben ser graduados con un título de reconocimiento de viaje o grados superiores. Si los 1° y 2° titulares no pueden participar, NO podrán ceder su Bono a terceros.

Si el beneficiario del viaje (ganador) es deportado del país de destino, HINODE Group se exime de cualquier responsabilidad, y en el próximo año el beneficiario podrá participar mediante recalificación/acceso.
La fecha límite para la confirmación es de 30 (treinta) días naturales después de calificar para el viaje. La comunicación con la información correspondiente se envía vía e-mail (registrada en la OV). Para los Emprendedores que lograron Calificar en el último ciclo de calificación, el plazo de confirmación es de 07 (siete) días naturales o consecutiOVs.
Después de completar el formulario, el Emprendedor recibirá un e-mail formalizando su registro y tendrá hasta 7 (siete) días naturales para cambiar el acompañante y/o cancelar en caso de baja.
Para garantizar el derecho al Bono Viaje, el Emprendedor calificado debe estar activo en todos los ciclos entre la graduación y el período de viaje.

Los Emprendedores calificados que tengan derecho al Bono Viaje, en caso de que soliciten la cancelación de su participación y/o de su acompañante en los viajes, despúes de la fecha de confirmación de estos, pierden el derecho a viajar como elegibles en los próximos años, y si las reservas ya se han realizado, correrán con los costes ya generados.

Los Emprendedores calificados que soliciten postergación por problemas de salud graves, con certificados validos para el período de viaje (HINODE Group validará el documento), podrán viajar el año siguiente como elegibles.

Los Emprendedores calificados que hayan (hubieran) perdido su derecho al Bono Viaje podrán viajar el año siguiente haciendo pago de todo el viaje, de acuerdo con las reglas y política comercial HINODE Group.

HINODE Group no es responsable por el pago o reembolso de cualquier gasto de viaje de los Emprendedores que hubieran tenido derecho a dicho bono y perdido.

Los Emprendedores deberán poner a disposición la documentación en la plataforma indicada por HINODE Group en la etapa de organización del viaje. La no presentación de los documentos solicitados en las fechas informadas por HINODE Group imposibilitará la participación del Emprendedor en el año en curso.

El viaje podrá ser cancelado y, en estos casos, HINODE Group definirá el modelo de compensación a aplicar.

6.2 REGLAS BONO SUEÑO

Bono pagado a Emprendedor independientes que alcanzan el rango de Triple Diamante y superior.

GRADUACIÓN	VALOR TOTAL	APORTE (40%)	MENSUALIDAD/CUOTAS (60%) en 12x de:
TRIPLE DIAMANTE	$ 91.290.000	$ 36.516.000	$ 4.564.500
IMPERIAL DIAMANTE	$ 152.150.000	$ 60.860.000	$ 7.607.500
IMPERIAL TWO STARS	$ 228.220.000	$ 91.288.000	$ 11.411.000
IMPERIAL THREE STARS	$ 304.290.000	$ 121.716.000	$ 15.214.500
IMPERIAL FIVE STARS	$ 380.370.000	$ 152.148.000	$ 19.018.500
TITAN	$ 570.550.000	$ 228.220.000	$ 28.527.500
TITAN GLOBAL	$ 760.730.000	$ 304.292.000	$ 38.036.500

* valor de referencia, bonos siempre pagados en moneda local

HINODE Group realizará un primer pago del 40% (cuarenta por ciento) de acuerdo a su graduación. El monto se pagará de acuerdo con la Ocurrencia de pago después de la confirmación del avance.
El monto restante (60% - sesenta por ciento) deberá dividirse en 12 (doce) mensualidades iguales y será acreditado por HINODE Group al ID del Emprendedor en los próximos meses, siempre y cuando se siga logrando mensualmente la calificación conforme al Bono Sueño. El Emprededor tendrá 18 meses para recibir las 12 mensualidades.

En el mes en que el Emprendedor no recalifique en su graduación, HINODE Group no acreditará el valor de la mensualidad de bonificación en el ID del Emprendedor y esta mensualidad no será acreditada posteriormente. El Emprendedor que no recalifique en alguno de los meses posteriores a la premiación del Bono Sueño, perderá el derecho a recibir el monto equivalente a la mensualidad, cuya calificación no hubiera logrado.

7. PERLAS

El objetivo del Programa Perlas es inspirar y capacitar a los participantes para que se conviertan en líderes de alto impacto a través de la ética, la integridad y el desarrollo continuo, basado en el empoderamiento, la integridad, el compromiso, la pasión, la fe inquebrantable y la generosidad.

¿CUÁNDO EMPEZAMOS Y DÓNDE ESTAMOS ACTUANDO?

En Brasil, el Programa Perlas comenzó en 2015. En 2018 se amplió a Perú y Colombia, en 2020 a Bolívia, Ecuador y México, y en 2021 a Chile. Próximamente estaremos en los demás países donde tenemos presencia.
Ya hemos contado con más de 757 formadores oficiales en los países donde operamos, tenemos un aumento del 36% en la rentabilidad de las Perlas formadas y un aumento del 141% en la actividad empresarial.

RECONOCIMIENTO DEL PROGRAMA PERLAS EN ONU MUJERES

ONU Mujeres fue creada en 2010 para unir, fortalecer y expandir los esfuerzos globales en defensa de los derechos humanos de las mujeres.

Somos signatarias de los WEPs en Brasil (Principios del Empoderamiento de las Mujeres - Plataforma ONU Mujeres) y formamos parte de la iniciativa Coalición Empresarial para el Fin de la Violencia contra las Mujeres (Instituto AOVn).

7.1 REGLAS DEL PROGRAMA

Nueva Emprendedora (Emprendedora): en el mes de ingreso, se debe registrar en la Oficina Virtual en el curso que desea participar.
Ya Emprendedora: Estar activo con al menos 200 puntos personales en el mes anterior o en el mes de registro. Se debe registrar en la Oficina Virtual para el curso al que desea asistir

7.2 ¿CÓMO CONVERTIRSE EN UNA PERLA?

Tenemos 4 niveles de entrenamiento Perlas: son Perlas, Perlas VIP, Perlas Princess y Perlas Queen.

PERLA

- ***REGLA 1 – 10 MESES***
  - 10 meses de participación consecutiva
  - Activo, con al menos 200 puntos
  - Emprendedor y Máster > avanza a Máster Plata

- ***REGLA 2 – 3 MESES***
  - 3 meses de participación consecutiva
  - VIP600 en el período
  - Emprendedor y Máster > avanza a Máster Plata

PERLA VIP

- Ser una Emprendedora Perla

- Presencia consecutiva de 10 meses
- VIP 600 en el período

PERLAS PRINCESS

- Ser Entrenador Oficial Doble Diamante y superior
- Presencia consecutiva en la O.V. 10 meses
- VIP 600 en el período

PERLAS PERLAS QUEEN

- Ser una Entrenadora Oficial Imperial Diamante y superior
- Presencia consecutiva en la O.V de 10 meses
- VIP 600 en el período

7.3 ¿CÓMO CONVERTIRSE EN ENTRENADORAS PERLAS?

7.3.1 REGLA PARA NUEVOS ENTRENADORES:

Para convertirse en Entrenador oficial de Perla, debe ser DIAMANTE o superior.
Participar en la Academia de Entrenadores, previo registro y análisis de cumplimiento de requisitos por parte del CorporatiOV. Si la presencia en viOV no es posible, la participación debe ocurrir dentro de las 48 horas posteriores a la transmisión.
Para inscribirse en la Academia, el participante debe tener, al menos, 10 meses consecutiOVs de inscripción y presencia en el sistema Perlas, además de ser VIP 600 en el mismo período.

7.3.2 MANTENIMIENTO DEL STATUS DE ENTRENADORA:

Participar en el programa anual de reforzamiento promovido por el Equipo CorporatiOV responsable del Programa Perlas.
Participar en TODAS las Capacitaciones Corporativas Mensuales (registrándose y teniendo presencia registrada).
Sea VIP 600 CADA mes.

NOTA IMPORTANTE: La Entrenadora que en cualquier mes no cumpla con alguno de los requisitos anteriores, será automáticamente suspendido del Grupo de ENTRENADORAS OFICIALES DE PERLAS y, para reactivar su cargo, deberá esperar a la próxima Academia de Entrenadores para realizar una nueva Formación.

8. Acelerador

El Plan Acelerador es un mecanismo exclusivo para todos los países, excepto Brasil, válido para todas las graduaciones y con vigencia desde abril/2022 hasta marzo/2023. La operación se basa en una compensación de ganancia de 2 nuevos combos directos o indirectos registrados en su red durante este período, donde se calcula en el orden del 1er al 3er nivel upline o ascendente.
Tenemos la regla de bonificación de primer pedido y provisionalmente vamos a tener el Acelerador como una oportunidad de manera promocional durante el periodo mencionado arriba.

El porcentaje de patrocinio (1ª línea upline o ascendente) viene dado por las siguientes condiciones:

§ 1 combo en el ciclo: 20% (ej: cualquier combo).
§ 2 combos en el ciclo: 30% (ej: 2 Smart Prime Combos).
§ 3 combos en el ciclo: 40% (ej: 1 Combo Smart Top mínimo).

Si al menos uno de los combos registrados en el ciclo fuera Smart TOP, aplicará el 40% independente del orden de registro.
Para obtener ganancias adicionales también en el segundo y tercer nivel, debe haber registrado 2 as más combos.

Patrocina	Bono 1° pedido	Acelerador	Total
1 Combo	20%	No aplica	20%
2 Combos	20%	10% adicional	30%
3 Combos (1 top obligatorio)	20%	20% adicional	40%

***El acelerador puede tener sus reglas cambiadas por Hinode group sin previo aviso.**

GLOSARIO

Para que entienda adecuadamente el negocio, es necesario conocer algunas definiciones sobre los términos comunes a la operación.

Upgrade: adicional que le permita ascender de categoria dentro de los beneficios del plan de negocios.

Actividad: condición del Emprendedor independiente para activar su negocio en el Grupo HINODE.

Ascendentes: Emprendedores independientes que dieron origen a una determinada organización, formada por patrocinadores y uplines.

Bonificación: es el monto que se paga al Emprendedor en función de la productividad de su equipo de Emprendedores, teniendo en cuenta los criterios para cada tipo de bonificación que se encuentre vigente dentro del Plan de Negocios.

Emprendedor Activo: es el Emprendedor que activa su ID mensualmente, a través de una o más solicitudes que alcancen el puntaje mínimo vigente al momento de la activación.

Emprendedor: es la persona natural, referida por otro Emprendedor o Emprendedor Registrado, considerado capaz según el Código Civil, que, después de adquirir el Kit de inicio y activación en su Primer combo, pasa a formar parte del Plan de Negocios HINODE Group, al aceptar de los términos legales descritos tanto en el Acuerdo de contrato de distribución para reventa de productos HINODE GROUP, en las Reglas y Normas del Emprendedor, Código de Ética y Conducta del HINODE Group, como en este Plan de Negocios HINODE Revolution.

Emprendedores Pre-Registrado o precadastro: es la persona física, indicada por otro Emprendedor, considerado capaz en los términos del Código Civil, que, con la intención de convertirse en Emprendedor, completa su registro y tiene un plazo de hasta 10 (diez) días para adquirir el Kit de inicio. Transcurrido dicho plazo, sin que se produzca la referida adquisición, el registro de este futuro Emprendedor quedará definitivamente cancelado, pudiendo realizar un nuevo registro en la red que más le convenga.

Emprendedora Perlas: Clasificación de Emprendedores Independientes que iniciaron su negocio en HINODE Group a través de la compra de uno de los Combos de Activación y cumplieron con los requisitos y reglas establecidas en el Programa Perlas (ver reglas en la Oficina Virtual).

Emprendedor VIP600: Clasificación de todos los Emprendedores Independientes que inician su negocio en HINODE Group mediante la compra de uno de los Combos (Prime o Top) y que acumulan 600 puntos de recompra en un solo ciclo.

Ciclo: Corresponde al periodo de calificación y facturación. En el caso de HINODE Group, este plazo es equivalente al mes calendario, comenzando el día 1 y terminando el último día del mes.

Compresión Dinámica: Ocurre cuando un Emprendedor no ha realizado su activación en el ciclo. En este caso, HINODE Group aplica el concepto de Compresión Dinámica, que prevé el pago del bono al Emprendedor inmediatamente activo por encima de este Emprendedor.

Compresión Definitiva: Ocurre cuando un Emprendedor es excluido del negocio, ya sea por inactividad, solicitud de cancelación de registro, o incluso en casos de bloqueo de ID según el artículo 20 de las Normas y Reglas del Emprendedor y Ejecutivo. Se aplica el concepto de Compresión Definitiva, que prevé el pago de la bonificación al Emprendedor inmediatamente activo superior este Emprendedor.

Directo: Descendiente de 1er Nivel, patrocinado directamente por un Emprendedores Independiente.

Descendientes: Emprendedors registrados directa o indirectamente a una red en particular, también llamados downlines.

E-commerce de Emprendedores: HINODE Group pone a disposición de los Emprendedores E-comm activo para una mejor difusión y explotación de su negocio de Venta Directa. Todos los pedidos realizados en e-commerce son gestionados por la propio HINODE Group, siendo el Emprendedor el único responsable de dar a conocer el e-commerce**.**

EMPRENDEDOR HINODE: El EMPRENDEDOR es el Emprendedor que entró con el combo Prime o Top.

HINODE Ejecutivo: es el Ejecutivo que se unió solo con el kit de inicio.

Guía de Prospección y Bonificación: Material digital a disposición de los Emprendedores para presentar la oportunidad de negocio del HINODE Group a sus prospectos.

Generación: Posición de un Emprendedores Independiente o Graduado en relación a los demás, dentro de la jerarquía de la red, considerando únicamente a los Emprendedoress o Graduados activos en el ciclo (ejemplo: un Máster de 1ª Generación puede ser un Máster cadastrado en el 3er nivel).

Graduación: Es el “avance” de nivel que alcanza el Emprendedor en un determinado ciclo.

ID: Código de identificación de Ejecutivo y Emprendedor HINODE Group. Es a través del ID que el Ejecutivo y Emprendedor se identifican en su red y tienen acceso a todos los servicios, herramientas y condiciones especiales que ofrece la empresa.

Línea Directa Activa (LDA): es la cantidad de directos activos necesarios para lograr calificaciones y/o bonificaciones.

Línea de Patrocinio o Línea Personal: Secuencia de Emprendedores Independientes patrocinados de cada Emprendedor de primer nivel.

Material de Apoyo: Productos fabricados o no por HINODE Group que tienen por objeto servir de apoyo comercial y promover el negocio del Emprendedor. Sobre los productos de la categoría material de apoyo, puede o no haber incidencia de puntuación para la calificación.

Nivel: Posición de registro de un Emprendedor en relación a los demás, dentro de la jerarquía de la red (ejemplos: hijo directo = 1er nivel descendente; abuelo = 2do nivel ascendente).

Número de Línea (NL): es la cantidad mínima o máxima estipulada para calificación de graduaciónes.

Calificación: Posición máxima alcanzada por un Graduado en un determinado ciclo, en virtud de los criterios cumplidos por el Emprendedor y su red. La calificación del ciclo define la bonificación que cada ID tiene derecho a recibir en el mes siguiente y las recompensas, si corresponde.

Patrocinador: Es el nombre que se le da al Emprendedor que presenta nuevo(s) Emprendedor(es) al HINODE Group, construyendo así su red multinivel.

Personas Morales o Jurídicas: Los Emprendedores independientes podrán, a su discreción, cambiar su registro únicamente con el propósito de pagar bonos de una persona física a una persona moral. La compra de productos HINODE Group siempre será realizada por el particular.

Primer Titular: Es el Emprendedores quien es legalmente responsable de la ID. El Bono se abona en la cuenta bancária del Primer Titular.

PIN: Es el pin que recibe cada Emprendedores del Grupo HINODE, de acuerdo al último Rango alcanzado en el Plan de Negocios. El Pin VIP 600 (12 meses) hasta el Rango Doble Diamante se envía a la casa del Emprendedor indicada por a través de la Oficina Virtual, los pines de rango superiores se entregan en persona en Eventos, Reuniones o Sistemas HINODE Group. Los PIN oficiales de Perlas y Entrenadores se entregan a los Emprendedores en los eventos de graduación.

Puntos Personales (PP): Son los puntos generados directamente por compras a un Emprendedore Independiente y/o EMPRENDEDOR.

Puntos de Crucero (PC): Es la puntuación utilizada para contabilizar el OVlumen de puntos generados por Puntos a Bordo.

Puntos de Acumulación (PA): Son los puntos generados por el equipo Ejecutivo que son considerados en el PP de los patrocinadores para la composición de su activación mensual.

Puntos de Grupo (PG): Es la suma de los Puntos Personales generados directamente por las compras de cada Emprendedor y todo su Grupo, sin límite de nivel o generación.

Punto de Calificación (PQ): Este es el punto valido para calcular las calificaciones mensuales en base a todas las compras de todo su grupo y se utiliza para calcular los avances o adelantos de Graduación.

Punto Bonificación (PB): Es el punto valido para el cálculo del Bono en base a todas las compras de todo tu grupo y se utiliza para calcular el bono Emprendedor.

Punto Máximo Por Línea (PML): Es el límite de puntos utilizables por cada línea directa de tu equipo para el cálculo del Ranking.

Ponto de Marketing Multinível (PMN): Es la composición del PP (punto personal) + PA (Punto de Acumulación) o sea, todo el punto generado en el plan de compensación que siverm para definir los valores de bonificación y premiación.

Recompra: Todas las compras realizadas por el Emprendedor, excepto Combo y Kit Inicio.

Segundo Titular: Es el Emprendedor que solicita que el PRIMER TITULAR lo inserte en su ID, pudiendo ser un familiar, la esposa (o), un amigo (a), un socio (a). El Segundo Titular participará en los viajes y reconocimientos HINODE Group como acompañante del PRIMER TITULAR. Una vez que el ID tenga SEGUNDO TITULAR, HINODE Group enviará 2 Pines.

OV: Significa Oficina Virtual. Es el nombre que usamos para la Oficina Virtual, que es la plataforma de HINODE para los sistemas de consulta, cumplimiento de pedidos, informes, mensajes y medios oficiales de comunicación con los Emprendedores.

Nota importante: El HINODE Group se reserva el derecho de incluir, excluir o cambiar cualquiera de las condiciones descritas, siempre que lo considere necesario y sano para el

negocio. Por otro lado, se compromete a divulgar estos cambios a través de comunicaciones, en sus sites, por e-mail y eventos presenciales.

Anexo:

ICH yTasa de bonificación entre los Países

Se aplicará una tarifa de transferencia de bonificación desde el país donde se generaron los ingresos (red de línea descendente o downline) al país donde se pagará la bonificación de esos ingresos (patrocinador en un país diferente). Esta tasa incluye las variaciones del tipo de cambio de las monedas involucradas y la tasa de envío de valores a otro país.
Si el patrocinador pertenece al país donde se generan los ingresos, no se aplicará la tarifa de transferencia, solo la ICH.

Importante: se actualizará trimestralmente o si existe una variación cambiaria mayor al 15%.

Tabla del ICH

País	ICH
Colombia	**935,0000**

1 punto x 935.0 = $935,0000